



דברים שחשוב לדעת על קורי

LTD AviTech Investments אודות

אביטק, חברה בריטית-ישראלית המספקת שירותי ייעוץ ופיתוח טכנולוגי לאלפי לקוחות בשווקים שונים ובסקטורים רבים.

לאביטק סל שירותים רחב, המקיף את כל הצרכים הטכנולוגיים להקמת מיזמים חדשים (Startups).

לאביטק נסיון של 18 שנים בפיתוח מערכות תוכנה למחשב או לטלפון. לאביטק צוות של 70 מהנדסים, מפתחי תוכנה ומעצבים מהשורה הראשונה.

אביטק המציאה ופיתחה כלי אונליין (אפליקציה) חדשני ומבוקש מאוד. הכלי מוגן בפטנטים וזכויות יוצרים בכל היבשות. נכון להיום, הכלי עובד רק בלונדון שבאנגליה בהצלחה פנומנלית.

הכירו את - CorrBuilder

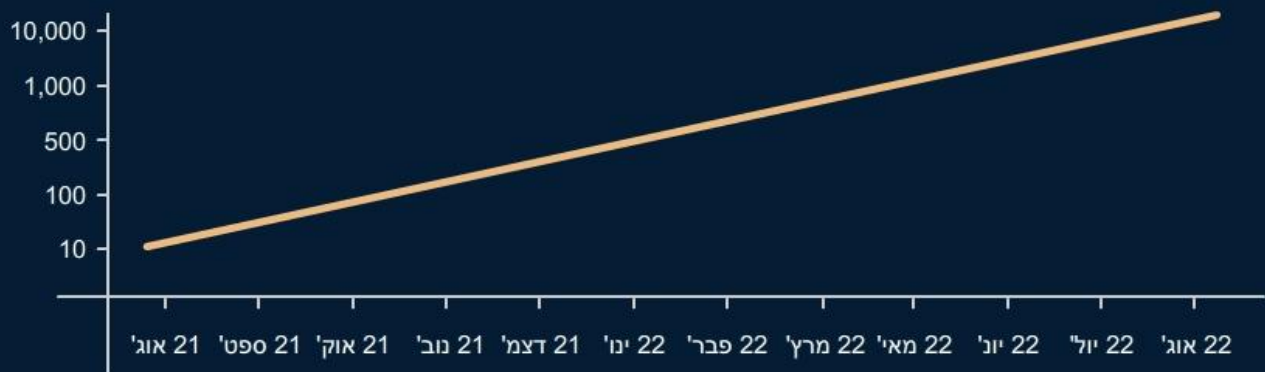
אפליקציה קטנה ששינתה לעורכי הדין באנגליה את החיים!

כלי מדהים שמחפש ומסדר תכתובות של מערכות דוא"ל וצ'אט והופך אותן למסמך אחד מסודר ומעוצב. אפשר גם לבחור מילות מפתח לסימון במסמך. פחות מדקה ונוצר מסמך מושלם ומוכן לבית המשפט.

1

שברנו את כל שיאי ההורדות לתקופה 2021-2022!

הורדות



90,000 הורדות בתקציב פרסום ממוצע של 25\$ ביום

- עומד בכל הקריטריונים לאבטחה ופרטיות בהתאם ל GDPR
- נבדק ואושר ברישיון מיוחד מחברת Google
- אין צורך בהתקנה או בהורדה
- גישה מכל מקום בעולם, בכל זמן ובכל מכשיר
- קל מאוד לשימוש, פשוט ומהיר
- אין הרשמה או פתיחת חשבון



2

מודל הפצה עולמית

אביטק מחפשת מפיצים מקומיים בכל מדינה להפצת האפליקציה מול סקטורים שונים בשוק היעד.

רשיון הפצה בלעדי

פוטנציאל הכנסות של מאות אלפי דולרים בחודש!

עבודה בשיתוף פעולה מלא

הסכם ארוך טווח

קורי היא בלעדית בשוק העולמי,
אין לה מתחרים כלל!

יחסי ציבור

כנסים ותערוכות
עלוני מידע
רדיו
עיתונים
טלוויזיה

פרסום דיגיטלי

תוכן וקהילה
קידום חברתי
קידום אורגני
קידום ממומן
ניוזלטר

פיתוח עסקי

אגריגציה
White Label
פגישות תאגיד
שתפ"ם
ידוענים

היקף ההשקעה של המפיץ המקומי
יקבע בהתאם לשוק ולתנאי ההסכם

שווקי היעד

3

"בכל אינטראקציה חברתית או עסקית,
טמון פוטנציאל לסכסוך הדורש התערבות
של עורכי דין ובתי משפט."

בני אדם מסתכסים הרבה!
בין אם סכסוך בין אזרח לאזרח,
סכסוך בין אזרח לתאגיד,
תאגיד מול תאגיד,
אזרח או תאגידיים מול מדינה,
וכן הלאה - כולם רבים תמיד!

עובדה א -

בכל חודש, מתקיימים חמישה מיליון דיוני בית-משפט
העוסקים בסכסוכים אזרחיים.

עובדה ב' -

רוב הדיונים בבתי המשפט מושתתים על תכתובות דוא"ל או צ'אטים.

הגדרה ראשית לשוק היעד -

כל אזרח או גוף אשר מתקשר עם אחרים, צריך או רוצה לתעד
את כל ההתקשרויות ביניהם.
לפיכך, הסקטורים המובילים הם אלו שעושים שימוש נרחב
באמצעי-תיעוד ואחסון מידע. גופים כגון בנקים, בתי חולים,
תאגידיים ממשלתיים וכן הלאה.

חברות ביטוח

אוניברסיטאות

משרדי עירייה

מוזיאונים

משרדי ממשלה

משרדי רו"ח

עורכי דין

תאגידי מים/חשמל/ גז

אדריכלים

מערכות בנקאיות ופיננסיות

תאגידי בריאות ורפואה

מודלים עסקיים

4

קורי מתאימה להמון סקטורים. ולכן המודלים העסקיים ניתנים לגמישות וגיוון, בהתאם לשוק, בהתאם לתרבות, בהתאם לסקטור ובהתאם למדד המקומי.

לקוח פרטי (B2C) משלם על כל פעם שהוא מייצר מסמך. עלות המסמך תהיה לפי מדד השווה ל \$ 10 בהתאם למטבע המקומי

עסקים קטנים ובינוניים (B2B) משלמים לפי כמות מסמכים וכמות פיצ'רים. עלות החבילות יכולות לנוע החל מ \$ 20 בחודש, ועד \$ 2,000 בחודש

תאגידים גדולים (B2E) יכולים לרכוש עותק White Label הכולל התקנה פרטית בסביבת השרתים המאובטחת של התאגיד. עלות רשיון כזה, עשויה להגיע למאות אלפי דולרים במכירה חד-פעמית.

סוג הלקוח	B2C	B2B	B2E
מודל מכירה	מסמך בודד	חבילות פיצ'רים	White Label
טווח מחיר	10\$ - 50\$	100\$ - 2,000\$	100K\$ +
אופן תשלום	חד פעמי	מנוי חודשי	חד פעמי

מודל נוסף - מערכת קופונים

בנוסף למודלים הסנדרטיים, פיתחנו גם מערכת קופונים חכמה אשר מאפשרת **שיתוף-רווחים** יחד עם עורכי דין. עורכי הדין יוכלו לחלק ללקוחות שלהם קופוני שימוש, אשר יש בהם הנחה מצד אחד, ומצד שני הם מניבים רווח נאה גם לעורכי הדין עצמם.

הפיתוחים שבדרך

5

קורי רוצה למצב את עצמה כשחקנית מפתח בשוק העולמי, בנישה המדויקת של שרותי ארגון מידע הנובע מהתקשרויות אזוריות שונות.

חוד החנית של קורי יהיה טכנולוגיות מתקדמות של בינה מלאכותית וביג-דאטה.

להלן חלק מסט הפיתוחים הטכנולוגיים שימצבו את קורי כמובילת שוק תיעוד המידע

- 1 יישום לכל סוגי תיבות הדוא"ל 60% done
- 2 מערכת ריבוי שפות 20% done
- 3 יישום לכל אפליקציות הצ'אטים 30% done
- 4 בינה מלאכותית 00% done
- 5 אנליזה להודעות קוליות 15% done
- 6 אנליזה להקלטות שיחה 15% done
- 7 מערכת API לחיבורי SAAS 00% done

תודה שהתעניינתם בקורי.
מוזמנם להכנס לאתר ולהתנסות בעצמכם.

www.504.co.il | www.corrbuilder.com